

Représentant(e) commercial(e) senior

Employeur : Twish Cart

Lieu : Ottawa

Type de poste : Temps plein

Fourchette salariale : 25-30\$/heure + commission ou prime de performance

Postes disponibles : 3

Description du poste

Twish Cart est à la recherche d'un(e) **Représentant(e) commercial(e) senior** pour rejoindre son équipe et contribuer activement au développement des ventes et des partenariats. Le/la candidat(e) idéal(e) possède une solide expérience en ventes, prospection et négociation, et sait évoluer dans un environnement entrepreneurial en pleine croissance.

Responsabilités principales

- Développer et gérer un pipeline de ventes complet
- Prospecter de nouveaux clients et partenaires, y compris par prospection à froid
- Négocier et conclure des partenariats stratégiques
- Préparer et présenter des présentations commerciales claires et convaincantes
- Assurer le suivi des clients et la gestion des relations existantes

Exigences du poste

Diplôme requis :

- DEC ou diplôme universitaire en administration des affaires, ventes, marketing, commerce, développement des affaires ou domaine connexe

Expérience :

- Minimum de 5 à 7 ans en ventes, développement des affaires, prospection et négociation

Langues :

- Français et anglais obligatoires (oral et écrit)

Certifications :

- Aucune exigée
- Atouts : formation en vente consultative, CRM, négociation ou développement des affaires

Compétences techniques :

- Maîtrise des outils bureautiques (Microsoft Office ou Google Workspace)
- Maîtrise d'un CRM (HubSpot, Salesforce ou équivalent)
- Capacité à gérer un pipeline de ventes et assurer les suivis commerciaux
- Capacité à faire des présentations commerciales persuasives

Permis de conduire :

- Requis

Autres critères :

- Excellente capacité de communication et de persuasion
- Autonomie, sens de l'initiative et orientation résultats
- Expérience en alimentation, commerce de détail, technologie, marketplace ou partenariats B2B est un atout
- Capacité à évoluer dans un environnement entrepreneurial en croissance

Comment postuler

Si ce poste vous intéresse et que vous répondez aux critères, veuillez envoyer un courriel à esjobs@ysb.ca en incluant :

1. Votre nom complet
2. Le nom de votre intervenant(e) des Services d'emploi du BSJ
3. Le titre du poste pour lequel vous postulez
4. Un bref résumé expliquant en quoi vos compétences correspondent à ce poste
5. Un CV personnalisé adapté à l'offre d'emploi

Remarque : Ces opportunités sont offertes uniquement aux clients inscrits aux Services d'emploi du BSJ.